



It's your journey that matters!

#ZukunftsthemenAngehen #ExpertiseEinbringen #BeruflichWachsen



Willkommen bei der MSR Consulting Group.

Wir sind eine mittelständische Beratung mit Sitz in Köln, spezialisiert auf Marktforschung, Strategie-, Organisations- und CX-Beratung – für Unternehmen aus Automotive & Mobility, Financial Services und Industrial Goods.

Unser Ziel: Die Welt für Kunden besser machen.

Bei uns übernimmst du von Anfang an Verantwortung für echte Projekte, arbeitest direkt mit unseren Klienten zusammen und wachst in einem Team, das dich fordert und fördert.

Mit einer kununu-Bewertung von 4,4 von 5 sind wir stolz auf die Zufriedenheit unserer Mitarbeitenden und unsere offene Unternehmenskultur.

Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Zukunft!

TRAINER & CHANGE CONSULTANT - AUTOMOTIVE & MOBILITY (W/M/D)

ARBEITSORT: COLOGNE | FULL-TIME EMPLOYEE | AB SOFORT

Change gestalten - Prozesse optimieren - Menschen befähigen.

Als Trainer und Berater (m/w/d) begleitest du unsere Klienten in anspruchsvollen Transformationsprozessen. Du verbindest strategische Prozess- und Organisationsberatung mit wirksamen Trainings- und Coachingformaten und sorgst so dafür, dass Veränderung nicht nur konzipiert, sondern nachhaltig umgesetzt wird. Das klingt nach dir? Dann suchen wir dich

Bei diesen Themen kannst du deine Handschrift hinterlassen

- Als Trainer & Change Consultant berätst du unsere Klienten bei der Entwicklung ihrer Organisationen und Mitarbeitenden und übersetzt Veränderungsprozesse in wirksame Trainings-

Darauf kannst du dich bei MSR freuen

- **Verantwortung von Anfang an:**
Abwechslungsreiche Aufgaben, schnelle Verantwortung für eigene Projekte, unbefristeter Job.

und Entwicklungsmaßnahmen.

- Du analysierst Entwicklungsbedarfe und konzipierst passgenaue Trainings-, Workshop- und Lernformate für die Bereiche Management, Sales und After Sales, die du anschließend eigenverantwortlich umsetzt.
- Du arbeitest schwerpunktmäßig mit Führungskräften, Teams und Mitarbeitenden aus dem Automobil-, Land- und Baumaschinenhandel zusammen.
- Thematisch liegen deine Schwerpunkte auf dem Vermitteln relevanter Soft Skills (u.a. Leadership, Kommunikation, Auftreten und Persönlichkeit) sowie relevanter Skills aus den Bereichen Management, Sales und After Sales.
- Du begleitest den Praxistransfer und sorgst dafür, dass Trainingsinhalte und Veränderungen nachhaltig im Arbeitsalltag unserer Klienten wirken.
- Du entwickelst unsere Berater- und Trainingsansätze kontinuierlich weiter.

- **Einarbeitung & Entwicklung:** Individuelles Onboarding mit festem Mentor, monatliche Weiterbildungen an der MSR Academy, halbjährliche Mitarbeitergespräche mit klaren Karriereschritten.
- **Attraktive Vergütung:** Systematische Gehaltsentwicklung, Deutschlandticket, Firmenbike & Firmenwagen sowie Bezuschussung zum Urban Sport Club.
- **Work-Life-Balance:** 29 Tage Urlaub zzgl. Rosenmontag sowie die Option auf Sabbatical und weitere freie Tage.
- **Flexibilität:** Modernes Büro mit großem Garten, Home-Office-Möglichkeit, flexible Arbeitszeiten.
- **Starkes Team:** Kurze Wege, offenes Feedback, regelmäßige Team-Events und jährliches Europa-Seminar.

... und selbstverständlich dürfen auch bei uns kostenloser Kaffee, Tee und der wöchentliche bunte Obstkorb nicht fehlen ☐

Das bringst du idealerweise mit

- Abgeschlossenes Studium (z.B. BWL, Wirtschaftspsychologie o. Ä.) oder vergleichbare Qualifikationen.
- C.a. 3-5 Jahre Berufserfahrung in Training, Beratung, Personalentwicklung oder einer vergleichbaren Rolle – gerne mit Erfahrung aus der Land- / Baumaschinen- oder Automobilindustrie.
- Wünschenswert sind relevante Qualifizierungen oder Zertifizierungen im Bereich Training.
- Ausgeprägte Präsentations-Skills zur authentischen Vermittlung von Trainingsinhalten.
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache (beides mind. C1, u.a. zur authentischen Vermittlung von Trainingsinhalten).
- Du bist offen für eine Reisetätigkeit von ca. 3 Tagen pro Woche.

Jetzt bewerben

Kontakt

Teresa Höhl (Talent Acquisition + Employer Branding)

Tel.: 0221 4892813

Mail.: teresa.hoehl@msr.de

